

GARANCIA VRÁTENIA PEŇAZÍ

Garantujeme vám vrátenie peňazí, ak budete po roku s produktom či mierou našej starostlivosti nespokojní.

AKO PREBIEHA TYPICKÁ SPOLUPRÁCA S RADETONOM



REFERENCIE

S Radetonom máme viac ako pracovné vzťahy. Výborný prístup obchodníkov a technickej podpory vždy, keď potrebujeme. Zakúpené prístroje využívame pravidelne s vysokým percentom úspešnosti a to vďaka kvalitnému zaškoleniu obsluhy priamo u nás v teréne. Spoločnosť Radeton je pre nás dlhoročný a veľmi dobrý obchodný partner.

Služby poskytované spoločnosťou Radeton sú na vysokej úrovni kvality. Či už sa jedná o školenia, prezentácie, samotné zariadenie tak i prístup k zákazníkom. Vždy sa človek môže pripraviť na príjemné a fundované stretnutie. Ďakujeme.



ĽUBOMÍR HARABIN
Národná diaľničná
spoločnosť, a.s.



MARCEL KÚDELA
Bratislavská vodárenská
spoločnosť, a.s.

GARANCIA VRÁTENIA PEŇAZÍ

Záleží nám na spokojnosti nášho klienta. Najlepšie sa cítíme a najlepšie pracujeme v dlhodobých a fungujúcich vzťahoch, založených na dôvere a princípe „win-win“, teda aby obe strany mali zo spoločnej spolupráce maximálny úžitok.

PREČO?

Každý nami dodaný prístroj je pre nás reklama. Usilujeme sa o to, aby tá reklama bola čo najlepšia. Čo to prináša vám? Sebavedomie a istotu v práci aj čo najrýchlejšiu návratnosť investície do prístroja. Prajeme si, aby ste rozhodnutie s nami spolupracovať nikdy neľutovali. **Ide nám o dlhodobú, ideálne opakovanú spoluprácu, nie o ojedinelý krátkozraký obchod.**

ČO? ALEBO S DÔVEROU TO MYSLÍME VÁŽNE

Ponúkame vám garanciu vrátenia peňazí, ak budete po roku s produktom či mierou našej starostlivosti nespokojní. Naša garancia má dve roviny:

1. Garantujeme, že **dobře porozumieme vašim potrebám** a ponúkneme vám optimálne riešenie vašich problémov. Zo zásady nechceme predávať ten „najnadupanejší“ a najdrahší prístroj, ale práve taký, ktorý ideálne postačí na uspokojenie vašich aktuálnych potrieb.
2. Vieme, že potenciál prístroja sa naplno rozvinie až v rukách užívateľa. Garantujeme preto, že vybranú technológiu podporíme tak, aby ste **maximálne využili jej potenciál**: po stránke technickej, aj komerčnej. Preto vás zaškoolíme, poradíme po telefóne, budeme s vami zdieľať nové prístupy, finty, odporúčať a inzerovať vaše služby.

AKO?

Pri každom našom prístroji evidujeme súbor jeho vlastností a funkcionalít. Po roku používania s klientom prejdeme každú túto položku a zistíme, do akej miery ju využíva. **Ak sa ukáže, že využíva menej ako 80 % potenciálu prístroja z dôvodu**

1. **zle vybraného prístroja** (odporučili sme zbytočne dobrý a drahý prístroj, ktorý klient vo svojich podmienkach nemôže využiť)
2. **nedostatočného vysvetlenia, preškolenia, popredajnej podpory**

MÁ KLIENT NÁROK NA VRÁTENIE PEŇAZÍ.